

Présentation Investisseurs du 22 avril 2025

Résultats 2024 et Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2025



CROISSANCE SOUTENUE ET AMÉLIORATION DE LA RENTABILITÉ OPÉRATIONNELLE

CONFIRMATION DU PLAN IMAGING 2027



Croissance soutenue et amélioration de la rentabilité opérationnelle

- Chiffre d'affaires 2024 **en croissance continue : 46,1 M€, soit + 9 %**
- Forte amélioration de **l'EBITDA à + 57 %**
- **Forte réduction des charges opérationnelles et des frais de structure** dès le 2e semestre
- **Confirmation de la trajectoire** dans le cadre du plan #Imaging 2027 : 70 M€ de Chiffre d'affaires associé à un EBITDA de 10 M€ (marge de 14 %).



EN LIGNE AVEC NOTRE PLAN STRATÉGIQUE #IMAGING 2027

70 M€

de Chiffre d'affaires

14 %

de marge d'EBITDA

Sommaire



Présentation Investisseurs
22 avril 2025

Leader français de l'imagerie médicale	4.	Perspectives 2025	20.
Faits marquants 2024	6.	Actionnariat et Informations boursières	25.
Résultats annuels 2024	7.	Questions / Réponses	27.
Chiffre d'affaires du 1 ^{er} trimestre 2025	17.	Annexes	29.

DMS Group

Leader français de l'imagerie médicale

DMS Group est **un industriel français de la radiologie digitale**, tourné vers l'international, reconnu comme un acteur clé et un partenaire incontournable de la chaîne de valeur, aussi bien par **la qualité de ses solutions, que par sa flexibilité, son ingéniosité, ses valeurs responsables.**



46,1 M€ CA 2024

Près de **10 %** Croissance annuelle moyenne 2018-2024

144 collaborateurs (31/12/2024)

45 ans d'expertise en imagerie médicale

N°1 français

INNOVATION PRODUIT

Vers une gamme complète de solutions d'imagerie médicale

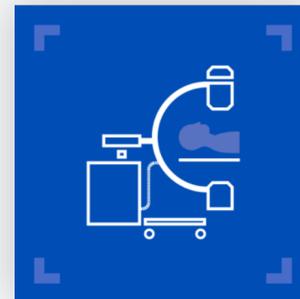
RADIOLOGIE



**TABLES
TÉLÉCOMMANDÉES**

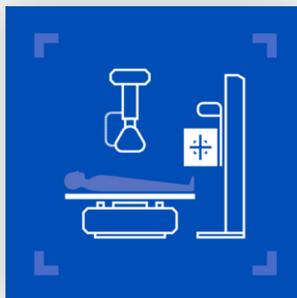


MOBILES

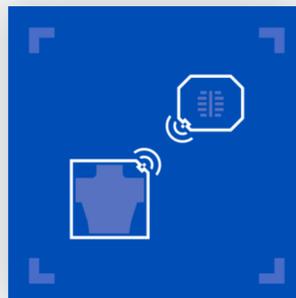


**ARCEAUX
CHIRURGICAUX**

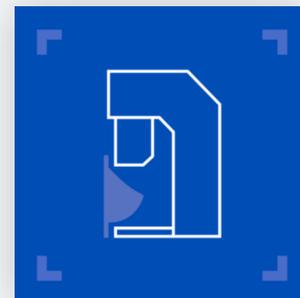
← Projets MC2 soutenus par France Relance →



**SALLE OS
POUMONS**



RETROFIT KITS



MAMMOGRAPHIE

← Produits dits de négoce actuellement dans notre gamme →

OSTÉODENSITOMÉTRIE



Parallèlement au succès commercial actuel, redéfinition continue de la gamme de produits vers plus de valeur ajoutée

Lancement commercial nouvelle gamme début 2025 avec pour objectif à terme le lancement aux Etats Unis (plus grand marché mondial).

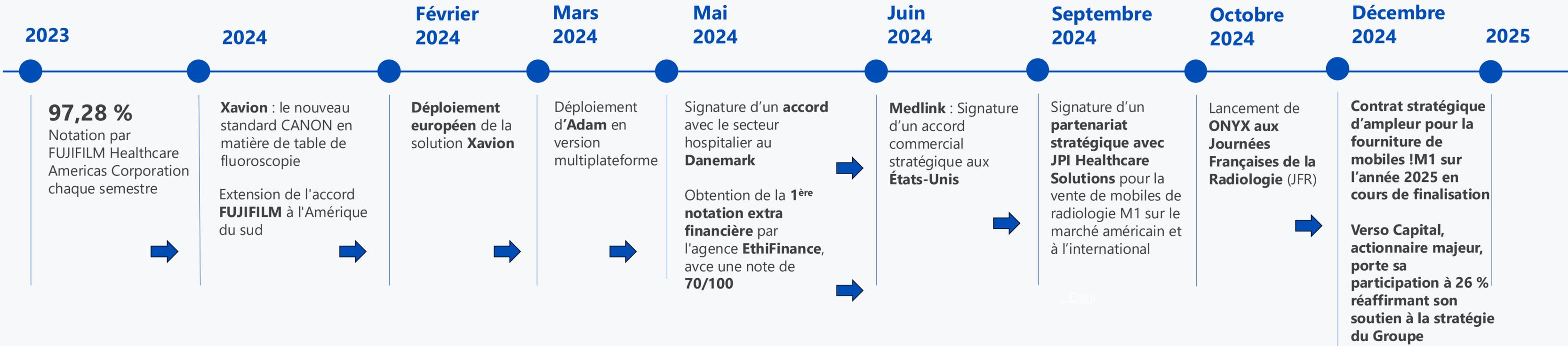
ADAM



Plateforme logicielle de workflow R/F basée sur l'IA.
Transversal à toute la gamme de produits.



Les faits marquants 2024





DMS GROUP

Résultats annuels 2024



NOS CHIFFRES

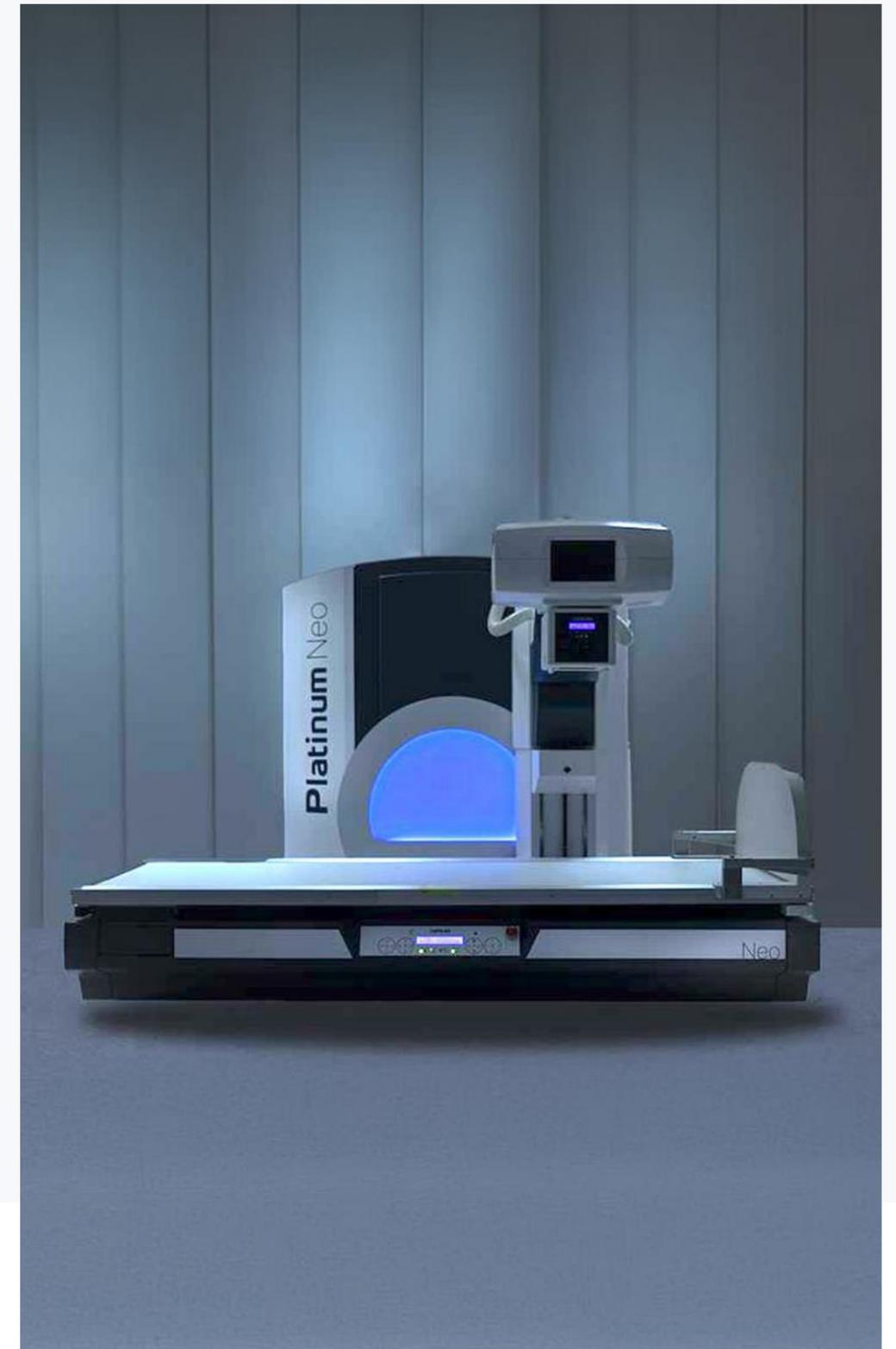
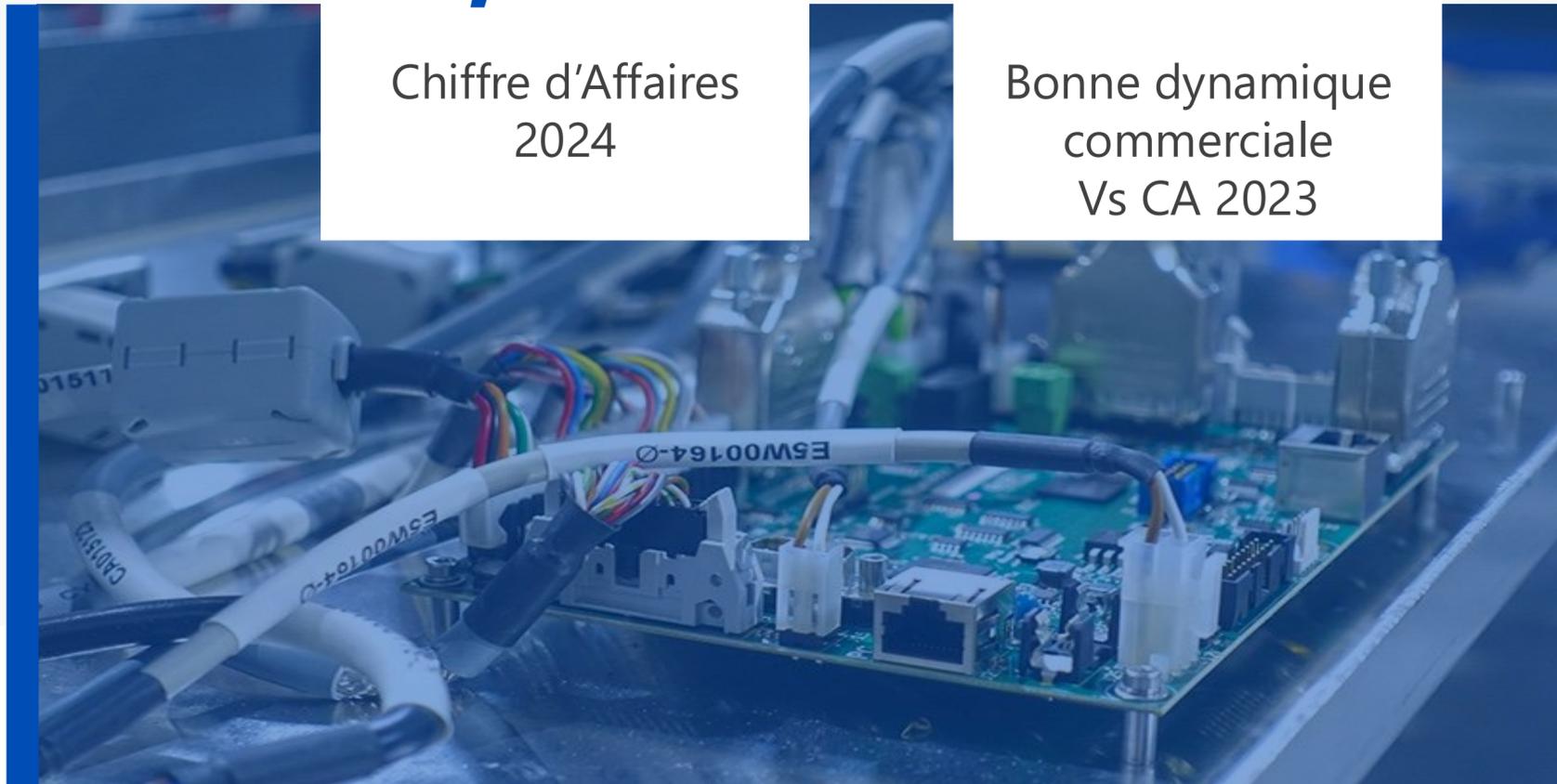
CROISSANCE DYNAMIQUE : + 9 %

46,1 M€

Chiffre d'Affaires
2024

+9 %

Bonne dynamique
commerciale
Vs CA 2023



DMS Group poursuit sa croissance et rééquilibre ses ventes en marque propre et en marque blanche

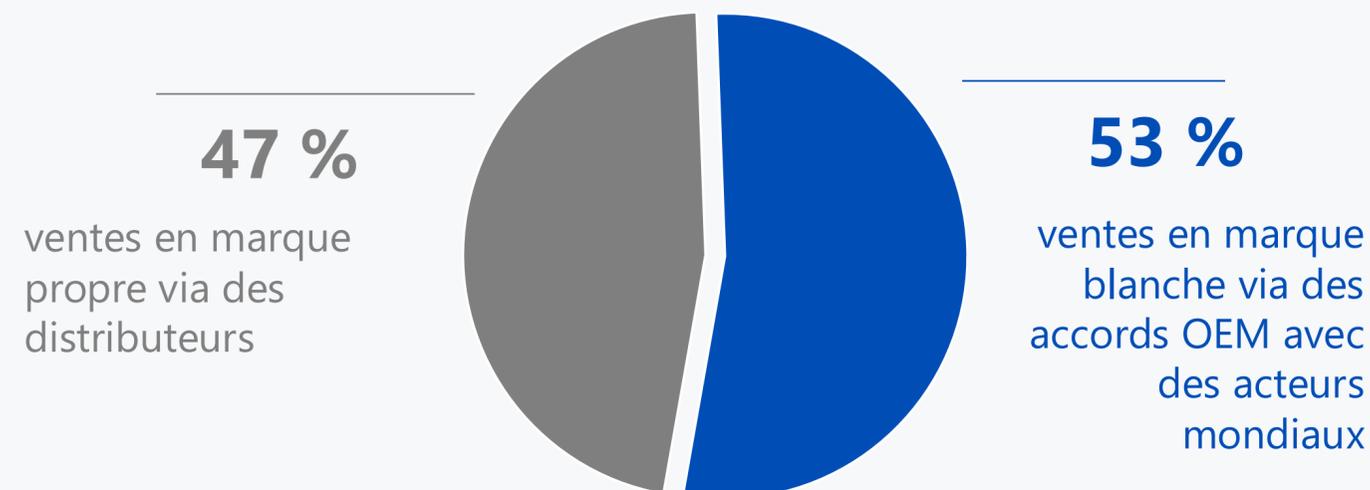
→ **DMS Group réalise donc une hausse de 9 % de son Chiffre d'affaires 2024 par rapport au CA 2023, pour atteindre 46,1 M€.**

Cette bonne performance est portée par les deux activités historiques du Groupe :

- L'activité Radiologie progresse de 8 % pour atteindre 35,9 M€, soit 78 % du Chiffre d'affaires.
- L'activité Ostéodensitométrie progresse, quant à elle, de 12 % pour atteindre 10,1 M€, soit 22 % du Chiffre d'affaires.

La croissance organique de 7 % est solide et en ligne avec le plan stratégique « Imaging 2027 ». Cette croissance démontre la capacité de DMS Group à générer de la croissance organique durable sur son cœur de métier.

+ 9 %
Du CA 2024
par rapport au CA 2023



Canon

Carestream

FUJIFILM

Une dynamique de croissance confirmée avec un chiffre d'affaires 2024, en hausse de 9 %

Données consolidées en M€ Normes IFRS	2024	2023	Var.
Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre	9,9	10,1	(2) %
Chiffre d'affaires du 2^e trimestre	13	10,7	21 %
Chiffre d'affaires du 3^e trimestre	10	8,9	13 %
Chiffre d'affaires du 4^e trimestre	13,2	12,5	5 %
TOTAL Chiffre d'affaires annuel	46,1	42,2	9 %
<i>Dont Radiologie</i>	35,9	33,2	8 %
<i>Dont Ostéodensitométrie</i>	10,1	9	12 %

Commentaires

CA 2024 : 46,1 M€ (+9 %)

- Radiologie : 35,9 M€ (+8 %)
- Ostéodensitométrie : 10,1 M€ (+12 %)

Développement des ventes en marque propre

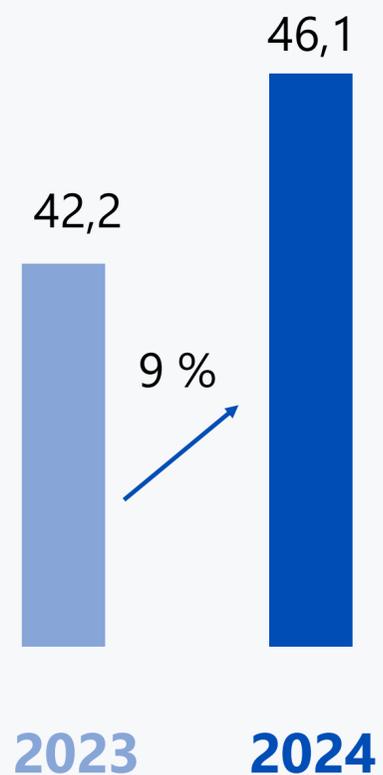
Rééquilibrage entre ventes en marque propre et ventes en marque blanche

- Ventes en marque propre : 47 %
- Ventes en marque blanche : 53 %

Indicateurs financiers

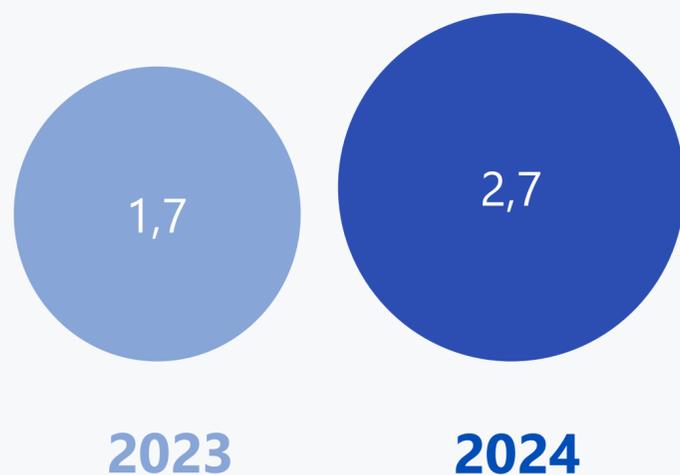
Chiffre d'affaires

En millions d'euros



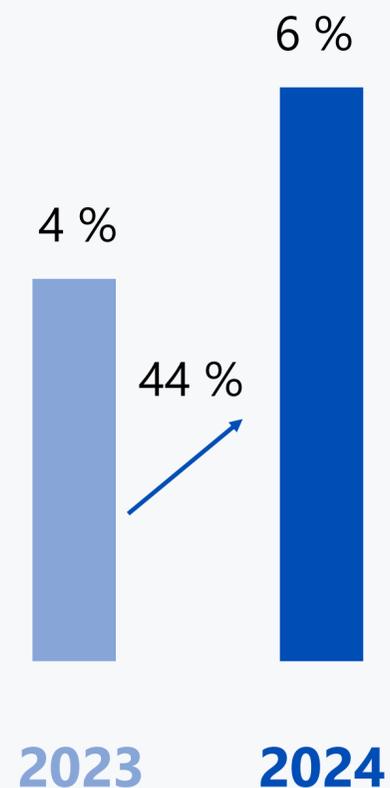
EBITDA

En millions d'euros



Part de l'EBITDA au sein du Chiffre d'affaires

En pourcentage



Commentaires

CA 2024 : 46,1 M€ (9 %)

EBITDA 2024 : 2,7 M€ (+ 57 %)

Amélioration de la marge d'EBITDA à 6 % en ligne avec le plan stratégique « Imaging 2027 ».

Hausse portée principalement par :

- Forte augmentation de l'activité
- Bonne maîtrise des coûts et notamment de la masse salariale au 2^e semestre et une rationalisation des coûts de structure

Compte de résultat

Données consolidées en M€ Normes IFRS	31/12/2024	31/12/2023	Var.
Chiffre d'affaires	46,1	42,2	+ 9 %
EBITDA¹	2,7	1,7	+ 57 %
<i>Marge d'EBITDA</i>	6 %	4 %	44 %
Résultat opérationnel courant	(0,2)	(1,0)	+ 82 %
Autres produits et charges opérationnels	(0,2)	(1,2)	+ 87 %
Résultat opérationnel	(0,3)	(2,3)	+ 85 %
Résultat financier	(2,3)	(7,6)	+ 70 %
Résultat net part du groupe	(2,9)	(5,0)	+ 42 %

1) L'EBITDA correspond au résultat opérationnel courant diminué des dépréciations et dotations nettes aux amortissements et provisions

Commentaires

CA 2024 : 46,1 M€ (9 %)

- Radiologie : 35,9 M€ (+ 8 %)
- Ostéodensitométrie : 10,1 M€ (+12 %)

EBITDA 2024 : 2,7 M€ (+ 57 %)

Amélioration de la marge d'EBITDA à 6 % en ligne avec le plan stratégique « Imaging 2027 ».

Autres produits et charges opérationnels : (0,2) M€ dont

- (0,2) M€ de charges d'actions gratuites votées en 2023,
- (0,4) M€ de charges d'intégration SFT compensée par
- 0,5 M€ de produit lié à la fin de l'activité/liquidation de DMS Wellness

Résultat financier : (2,3) M€ dont

- (1,1) M€ de charge liée à la fin de l'activité/liquidation Wellness,
- (0,6) M€ de coût de la dette,
- (0,6) M€ de charges de provisions sur d'actifs liés à des sociétés non consolidées

Résultat net part du groupe: (2,9) M€

La performance de DMS Group montre une trajectoire en nette d'amélioration de ses fondamentaux opérationnels.

Bilan

Données consolidées en M€ Normes IFRS	2024	2023
Actifs non courants	19,7	15,2
Droits d'utilisation (IFRS 16)	3,9	4,3
Stocks	14,5	16,0
Clients	7,5	6,5
Autres actifs	3,0	4,3
Trésorerie	5,3	4,8
Actifs destinés à être cédés	-	-
Total actifs	53,9	51,1

Données consolidées en M€ Normes IFRS	2024	2023
Capitaux propres	14,1	13,7
Passifs financiers	15,8	15,5
Passifs locatifs (IFRS 16)	4,2	4,6
Fournisseurs et autres dettes	14,9	14,7
Autres passifs	4,9	2,6
Passifs destinés à être cédés	-	-
Total passif	53,9	51,1

Commentaires

ACTIFS

Actifs non courants : 19,7 M€

- dont 10,7 M€ d'immobilisations incorporelles
- dont 8 M€ d'écarts d'acquisition (goodwill) liés à l'activité imagerie médicale d'APELEM et de Solutions For Tomorrow

Stocks : 14,5 M€

Les stocks diminuent du fait d'une optimisation des stocks/achats dans un contexte d'approvisionnement moins tendu qu'en 2023

Trésorerie disponible : 5,3 M€

PASSIF

Capitaux propres : 14,1 M€

Dettes financières (hors dettes locatives IFRS 16) : 15,8 M€

- dont 11 M€ d'emprunts bancaires
- dont 1 M€ d'avances remboursables
- dont 3,8 M€ de factoring

Endettement financier net¹ : 10,6 M€ en diminution par rapport au 30.06.2024 (11,6) M€ et par rapport au 31.12.2023 (10,8) M€ malgré une très forte activité d'investissement dans le développement de nouveaux produits.

1) L'endettement financier net correspond aux passifs financiers (hors dettes locatives IFRS 16) diminués de la trésorerie disponible

Tableau de flux de trésorerie

Données consolidées en M€ Normes IFRS	2024	2023
Marge brute d'autofinancement	(0,4)	(0,4)
Total variation du besoin en fonds de roulement opérationnel	4,0	(1,3)
Flux nets de trésorerie provenant des activités opérationnelles	3,6	(1,6)
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement	(2,9)	(1,5)
Flux de trésorerie provenant des activités de financement	(0,1)	3,5
Flux de trésorerie liés aux activités abandonnées	-	-
Variation trésorerie nette	0,6	0,4

Commentaires

Marge Brute d'autofinancement : (0,4) M€

Stable par rapport à 2023.

Besoin en Fonds de Roulement : 4 M€

- Diminution des stocks dans un cadre d'approvisionnement plus favorable permettant une optimisation significative
- Encaissement d'un crédit d'impôt R&D en 2024
- Augmentation autres dettes

Cash-flow opérationnel : 3,6 M€

Flux d'investissement : (2,9) M€

- 3,5 M€ de d'activation de frais de R&D partiellement compensée par l'encaissement de subvention à hauteur de 0,8 M€

Flux de financement : (0,1) M€

- 3,4 M€ : nouveaux financements obtenus par APELEM pour financer l'accélération de l'activité et le développement des nouveaux produits;
- (3) M€ de remboursements d'emprunts et (0,6) M€ d'impact cash du coût de la dette.

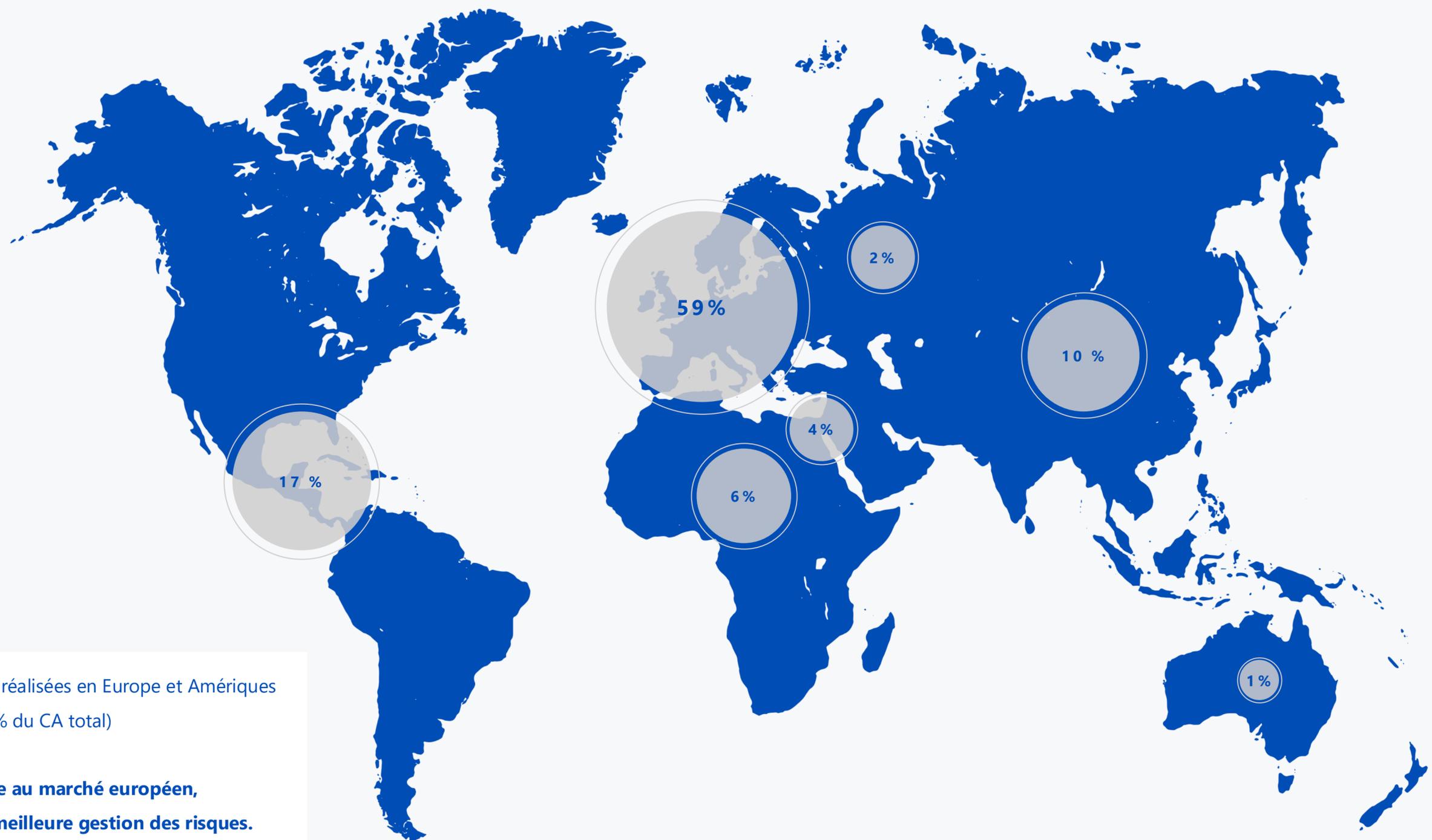
Variation nette de trésorerie : 0,6 M€

STRATÉGIE COMMERCIALE

Dynamique commerciale confirmée à l'international

Répartition géographique du chiffre d'affaires en 2024 (%) :

- 59 % Europe
- 17 % Amériques
- 10 % Asie pacifique
- 6 % Afrique
- 4 % Moyen Orient
- 2 % CEI
- 1 % Océanie

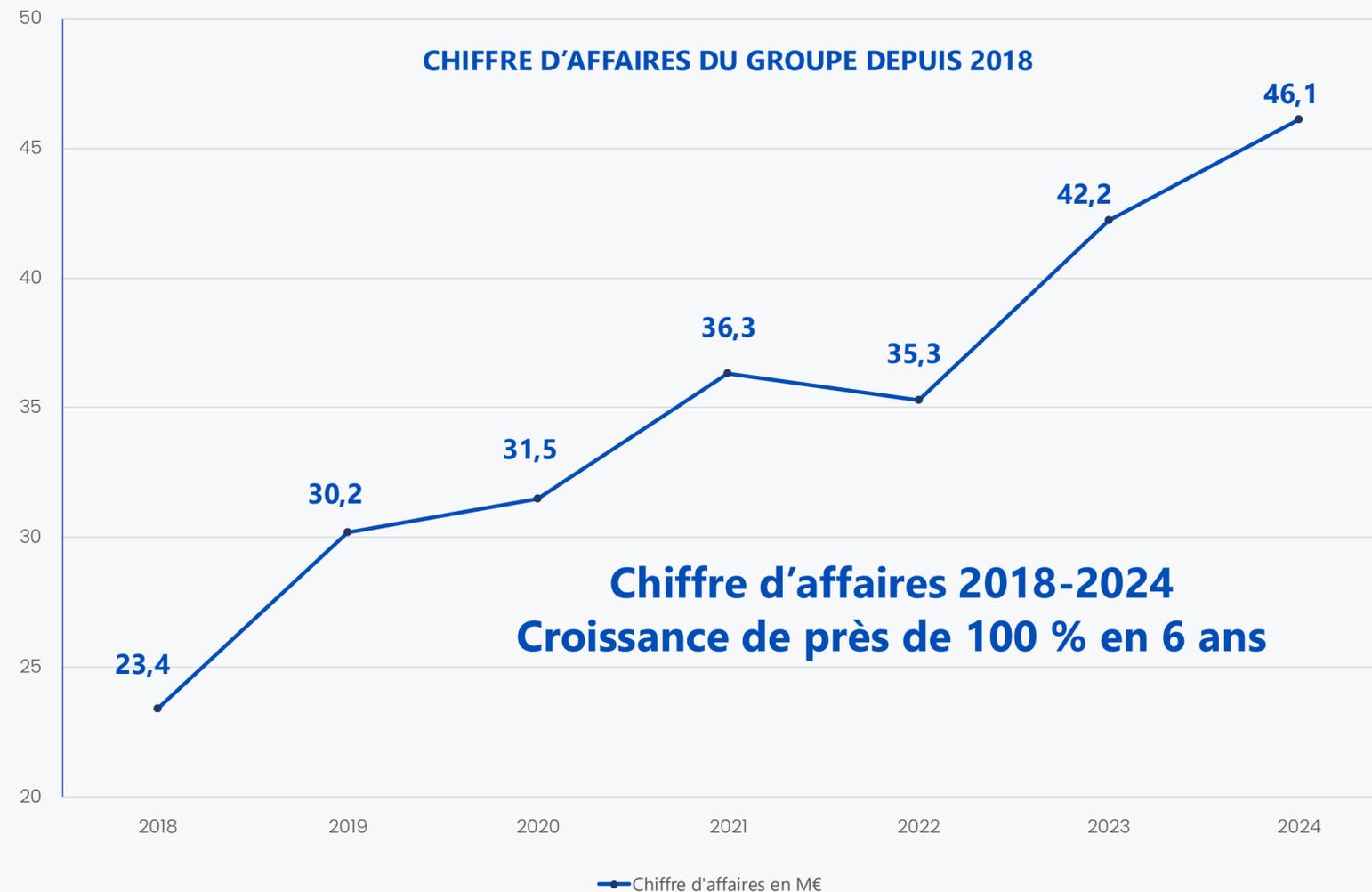


Renforcement des positions : plus de **75 %** des ventes réalisées en Europe et Amériques

- CA en hausse spectaculaire avec + 68 % en **Asie** (10 % du CA total)
- 59 % du CA total en **Europe**

Cette dynamique internationale réduit la dépendance au marché européen, apportant un relais significatif de croissance et une meilleure gestion des risques.

Performance financière et accélération de la croissance



→ DMS Group réalise la **performance de doubler son Chiffre d'affaires en 6 ans**

→ DMS Group est devenu **un partenaire incontournable** de la chaîne de valeur de Canon Medical Systems Europe & Fujifilm Healthcare

→ DMS ambitionne de devenir un **acteur incontournable de l'imagerie digitale et de l'imagerie mobile dans le monde**

→ DMS ambitionne de **créer durablement de la valeur pour ses actionnaires**



DMS GROUP

Chiffre d'affaires 1^{er} trimestre 2025



DMS GROUP enregistre une nouvelle progression de son activité au 1^{er} trimestre

Données consolidées non auditées en M€ Normes IFRS	2025	2024	Var.
Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre	10,9	9,9	10 %
<i>Dont Radiologie</i>	8,6	7,3	18 %
<i>Dont Ostéodensitométrie</i>	2,3	2,6	-12 %

Commentaires

CA au T1 2025 : 10,9 M€ (+ 10 %)

- Radiologie : 8,6 M€ (+ 18 %)
- Ostéodensitométrie : 2,3 M€ (- 12 %)

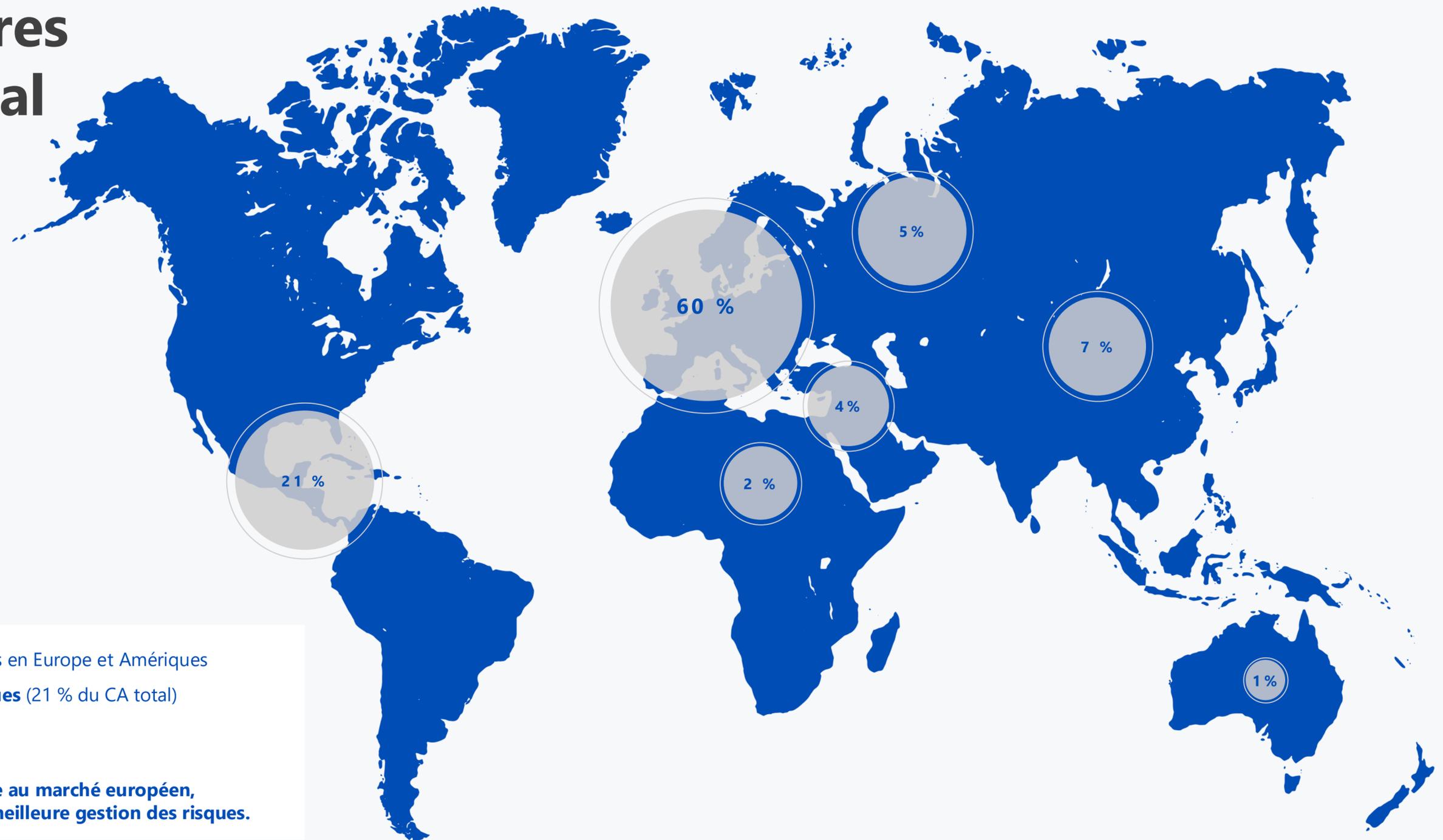
Développement des ventes en marque blanche

- Ventes en marque propre : 32 %
- Ventes en marque blanche : 68 %

Répartition du Chiffre d'affaires à l'international

Répartition géographique du
chiffre d'affaires du T1 2025 (%) :

- **60 %** Europe
- **21 %** Amériques
- **7 %** Asie pacifique
- **5 %** CEI
- **4 %** Moyen Orient
- **2 %** Afrique
- **1 %** Océanie



Renforcement des positions : 81 % des ventes réalisées en Europe et Amériques

- CA en hausse spectaculaire avec + 138 % en **Amériques** (21 % du CA total)
- 60 % du CA total en **Europe**

Cette dynamique internationale réduit la dépendance au marché européen, apportant un relais significatif de croissance et une meilleure gestion des risques.

DMS GROUP

Perspectives 2025 : Le Groupe envisage une forte dynamique



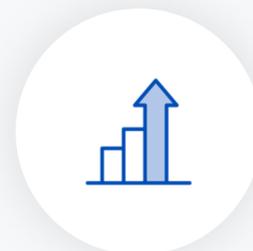
Bâtir un champion de l'imagerie médicale

OBJECTIFS 2025

- Profitabilité opérationnelle du groupe
- Concrétisation des opportunités commerciales en cours
- Signature d'un contrat stratégique d'ampleur en cours de finalisation pour les solutions d'imagerie mobiles M1! de Solutions For Tomorrow



Poursuite de la croissance



Forte dynamique de croissance dès le 2^{ème} trimestre



Appréciation de la marge d'EBITDA

EN LIGNE AVEC NOTRE PLAN STRATÉGIQUE #IMAGING 2027

- Une phase d'investissements démarrée en 2022 jusqu'à mi-2025.
- Une phase de réduction des coûts et d'optimisation de la structure depuis 2024.
- Effet de levier opérationnel à partir de 2025.

70 M€

de Chiffre d'affaires

14 %

de marge d'EBITDA



Les faits marquants 2024 qui contribuent à la croissance attendue en 2025

● Signature d'un accord pour le !M1 aux États-Unis

Le Mobile !M1, a fait ses débuts dans le portefeuille de produits de **JPI Healthcare Solutions** lors du **congrès de la Radiological Society of North America (RSNA) 2024, le plus grand salon mondial de la radiologie à Chicago.**

● Lancement de ONYX aux Journées Françaises de la Radiologie (JFR)

Le mobile Onyx, **système d'imagerie mobile polyvalent**, est proposé à nos clients actuels en marque blanche et à d'autres industriels du secteur.

Les premières installations d'Onyx sont prévues pour le 1^{er} trimestre 2025, dans l'attente des autorisations de mise sur le marché.

● Lancement de !M1 Adam aux Journées Françaises de la Radiologie (JFR)

Intégration du logiciel ADAM au mobile de radiologie !M1, **le plus léger et innovant des systèmes mobiles de radiologie motorisés.** Il bénéficie de toutes les autorisations de mise sur le marché en Europe et est disponible à la vente, en marque blanche.

Les solutions Onyx et M1 ! Ces avancées garantissent un potentiel de croissance élevée à court terme, positionnant DMS Group sur des marchés à forte marge et renforçant son leadership technologique.

FAITS MARQUANTS

Mars 2025 : le Groupe DMS a été sélectionné par les autorités ukrainiennes pour la livraison de 120 mobiles de radiologie d'urgence pour un contrat de 11 M€

Début 2025, DMS Group a été retenu par les autorités ukrainiennes pour fournir 120 unités mobiles de radiologie « IM1 Adam », dans le cadre d'un contrat de 11 M€, financé par le Fonds pour la résilience économique de l'Ukraine ([cf Communiqué de Presse 07/03/2025](#)).

Ce projet positionne DMS Group comme un acteur clé de la reconstruction des infrastructures de santé ukrainiennes.

Les premières livraisons sont attendues au 2^e ou 3^e trimestre 2025, avec un déploiement échelonné sur 12 mois.

Ce contrat stratégique marque également une étape majeure dans le développement de DMS Group, tout en soulignant la pertinence de l'acquisition de Solutions for Tomorrow (SFT) fin 2023.

DMS Group s'impose ainsi comme un acteur de référence de la Radiologie mobile, au service des enjeux de santé publique et de résilience internationale.

DMS Group engagé pour l'innovation, la croissance... et la rentabilité

CONTEXTE ET ENJEUX

- Hausse récente des droits de douane aux USA > impact en cours d'analyse
- Aucun fabricant local de R/F aux US, marché encore accessible
- Chiffre d'affaires 2024 USA : 2,6 M€ (hors SAV)
- DMS > seul fabricant européen d'Ostéodensitométrie

AVANTAGE CONCURRENTIEL FORT

UNE STRATÉGIE ACTIVE ET DIVERSIFIÉE

- Élargissement du mix produit
- Innovation continue
- Rééquilibrage vente directe / marque blanche
- Renforcement international

DEPUIS 2023, UNE APPROCHE ROBUSTE ET AGILE POUR AFFRONTER UN CONTEXTE GÉOÉCONOMIQUE INCERTAIN

Une ambition industrielle forte, portée par l'innovation et la résilience

CAP SUR 2025–2027 : CAPACITÉ & AMBITION

- Maîtrise de la chaîne de valeur (de la conception à l'assemblage)
- Site principal : Gallargues-le-Montueux
- Intégration du site secondaire : Växjö (Suède) dès 2026
- Capacité de production dimensionnée pour 70 M€ de CA à l'horizon 2027
- Pure Player de la radiologie industrielle avec large gamme de produits

UNE DYNAMIQUE COMMERCIALE SOLIDE

- Organisation structurée et performante
- Partenariats stratégiques
- Savoir-faire & agilité
- Une offre adaptée au marché

LES OBJECTIFS DE CROISSANCE & RENTABILITÉ DU PLAN #IMAGING2027 SONT CONFIRMÉS

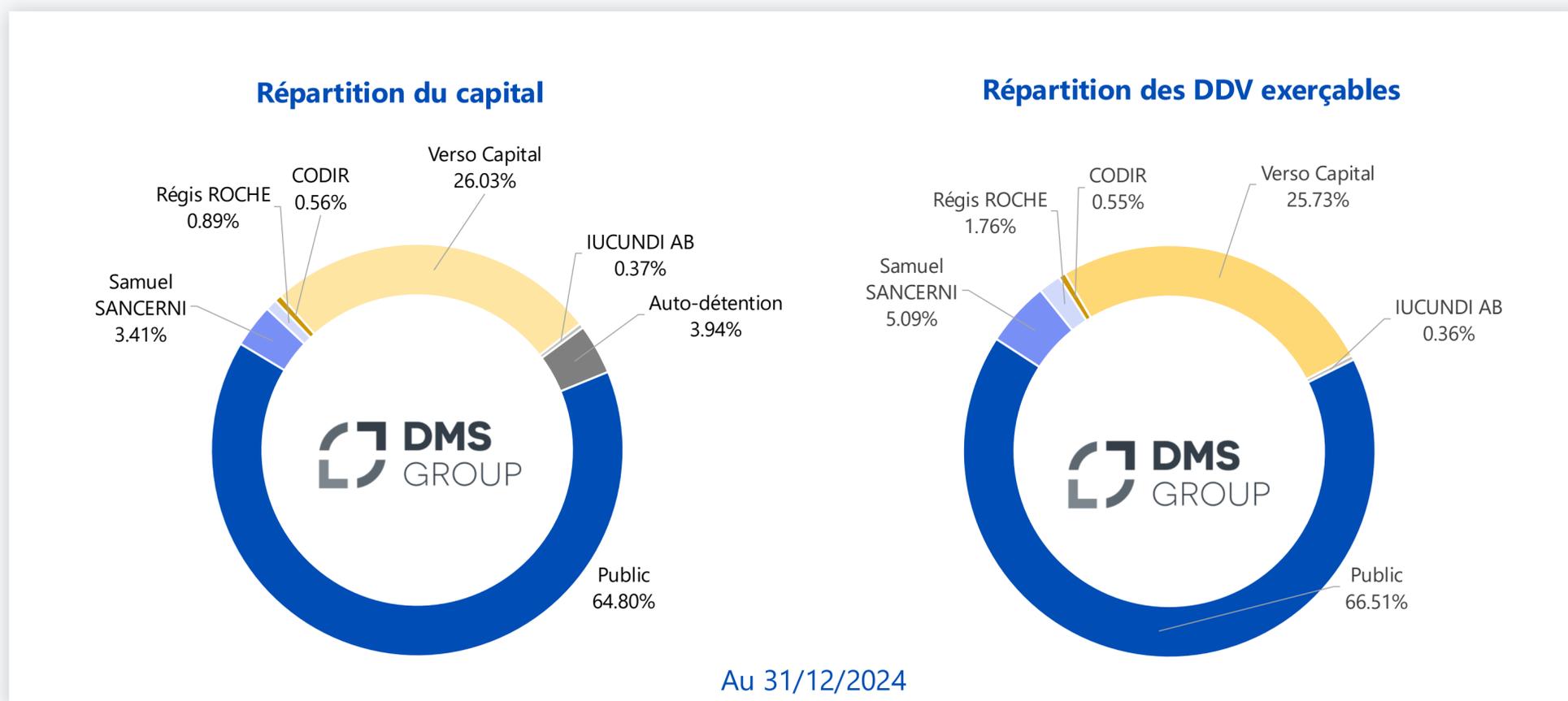


DMS GROUP

Actionnariat et Informations boursières



Actionnariat et informations boursières



Informations boursières (au 31/12/2024)	
Cotation	Euronext Growth Paris 
Libellé	DMS GROUP
Code ISIN	FR0012202497
Mnémonique	ALDMS
Eligibilité	PEA et PEA-PME 
Nombre d'actions	20 852 300
Droits de vote théoriques ¹	21 923 526
Droits de vote exerçables ²	21 101 004

Calendrier de communication financière*	
21/07/2025	Chiffre d'affaires du 1 ^{er} semestre 2025
29/09/2025	Résultats des comptes semestriels
20/10/2025	Chiffre d'affaires du 3 ^e trimestre 2025
19/01/2026	Chiffre d'affaires 2025

DMS Group fait partie du programme ETIncelles destiné aux PME qui ont l'ambition de devenir des ETI.



¹ Le nombre de droits de vote théoriques est calculé sur la base de toutes les actions auxquelles sont attachés des droits de vote simple et double, y compris les actions privées de droit de vote.

² Le nombre de droits de vote exerçables est calculé en ne tenant pas compte des actions privées de droit de vote (actions auto détenues).

* Calendrier prévisionnel susceptible d'être modifié. Consulter le site internet de DMS Group.

FAQ



Slide introductive



Contactez-nous



Le Groupe DMS est présent sur tous les continents à travers un réseau de plus de 140 distributeurs nationaux, filiales et joint-ventures.

DMS GROUP

9 Av. du Canal Philippe Lamour
30660 Gallargues-Le-Montueux

Suivez-nous

www.dms.com
LinkedIn : DMS Imaging

Nous contacter

+33 (0)4 66 29 09 07
relationinvestisseur@dms-imaging.com

Nos prochains événements*

21/07/2025	Chiffre d'affaires du 1 ^{er} semestre 2025
29/09/2025	Résultats semestriels 2025
20/10/2025	Chiffre d'affaires du 3 ^e trimestre 2025
19/01/2026	Chiffre d'affaires 2025

* Calendrier prévisionnel susceptible d'être modifié. Consulter le site internet de DMS Group.





DMS GROUP

Annexes



Une équipe de direction engagée

Une équipe de direction tournée vers la performance et accompagnée par des leaders de la filière



Samuel SANCERNI
Président-Directeur Général

21 ans chez DMS Group
• Président de DMS Group depuis le 18/07/2022 ;
• Spécialiste en imagerie médicale (plus de 20 ans d'expérience) ;
• Ingénieur généraliste,
• Master II IAE Commerce international (Montpellier) ;
• Certificat HEC : Business et stratégie d'entreprise et corporate finance (ICCF).



Nathalie CAIRE-RICHARD
Directrice Ressources Humaines

12 ans d'expérience en Ressources Humaines chez McDonald's, Solonet et dans l'administration publique.



Jean-Philippe DROSS
Directeur Service Client

25 ans d'expérience comme responsable du service produits (radiologie).
Master II Électronique et Informatique spécialité Optoélectronique.



Michaël SIFRE
Directeur de production & qualité

8 ans d'expérience chez Eramet (métallurgie) et Nestlé Water (embouteillage d'eau). Ingénieur en mécanique, mgmt de la production.



Mark HOMSHAW
Ex-Président de Canon Medical Systems Europe

Le Comité de stratégie industrielle



Valérie PUGNALONI
Directrice Administrative et Financière

A rejoint DMS en 2022
• 19 ans d'expérience en audit (Ernst & Young) et en direction financière ;
• Expériences au sein de sociétés industrielles cotées (Schneider Electric, General Electric) ;
• Master MDIE Management International (Neoma Business School) ;
• BBA Finance Internationale (Essec Business School).



Swan TUFFERY
Directeur Recherche & Développement / Compliance

10 ans d'expérience chez Honeywell (sécurité produits). MSlac innovation et management de technologie. Diplômé de la Grenoble Business School.



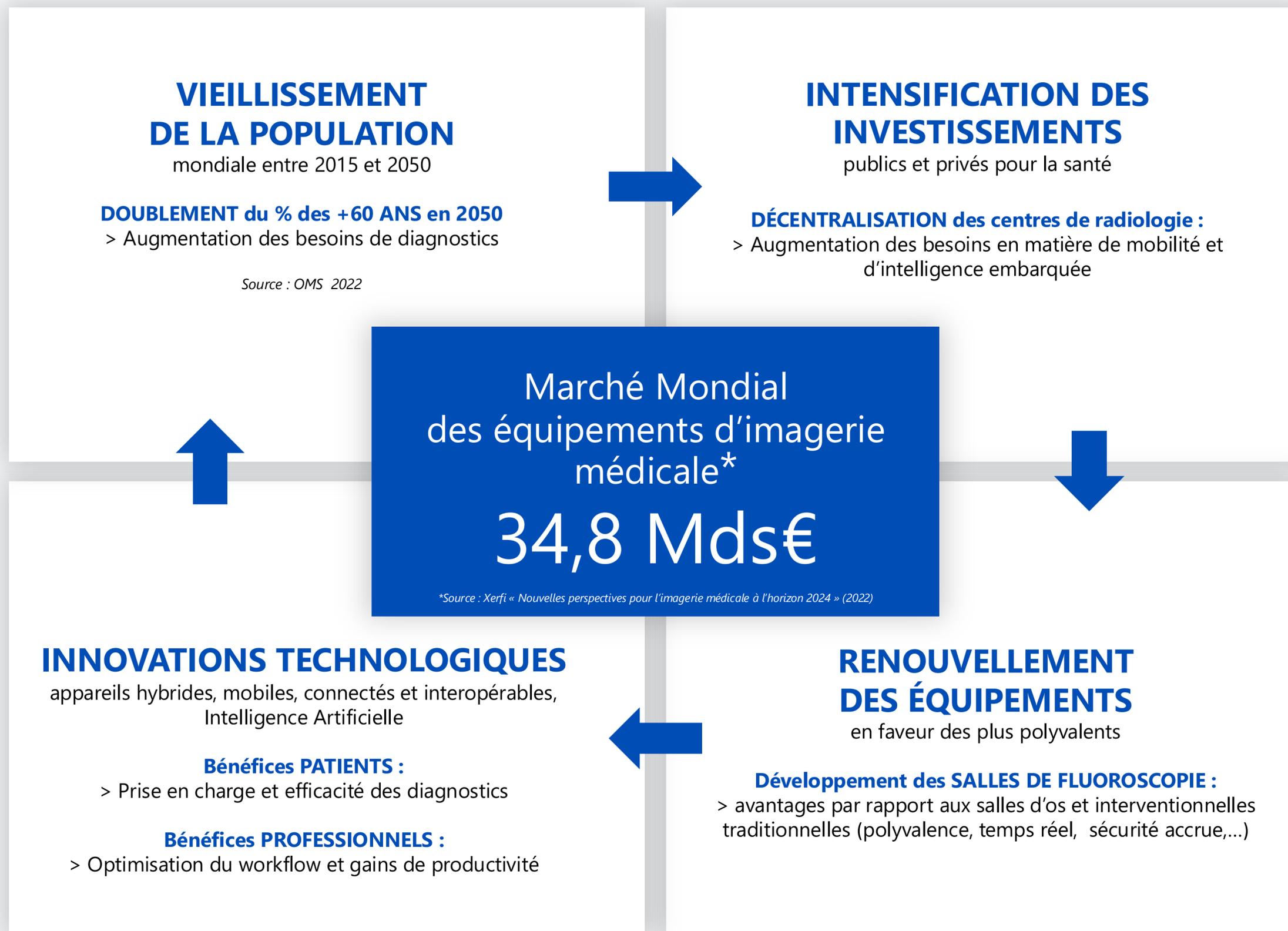
Richard VOISINNE
Directeur Achats & Supply chain

17 ans d'expérience dans l'industrie automobile (PSA Peugeot Citroën et NTNSNR).
Ingénieur en mécanique et automatisme. Diplômé de l'INSA Rennes.



Christophe LALA
Ex-Directeur général de GE Healthcare Western Europe

Des tendances de marché structurellement porteuses



DMS GROUP

L'imagerie médicale, un marché porteur



Un univers riche d'opportunités

Clients potentiels
« nouveaux équipements »

Clients actuels/potentiels
« offre existante »

GÉNÉRALISTES MONDIAUX

- Un CA cumulé de près de 30 Mds€ en 2021
- Plus de 70 % de part de marché
- Offre complète
- Intégration de l'ensemble de la chaîne de valeur

PHILIPS
Healthcare

SIEMENS
Healthineers



CHALLENGERS

- Plus de 10 Mds€ de CA en 2021
- Environ 30 % de part de marché
- Spécialistes historiques du film en phase de repositionnement vers l'imagerie médicale
- Expertise technologique et industrielle limitée

Canon

SHIMADZU
Excellence in Science

Carestream

AGFA

FUJIFILM

KONICA MINOLTA

Avantages concurrentiels de DMS :
Maîtrise complète + Solution logiciel
+ Différenciation par l'innovation

ACTEURS DE NICHES

- Acteurs spécialistes
- Expertise de la conception à la commercialisation en marque blanche

SEDECAL
YOUR OEM PARTNER

T
X

GMMGROUP

DMS
IMAGING

Un projet industriel soutenu par l'écosystème de la santé

FINANCEURS



Agence de Développement Économique

INSTITUTIONS



Membre du bureau de « French Healthcare Association »



Co-pilote le groupe de travail sur l'imagerie mobile au sein du Comité stratégique de filière de l'imagerie



La solution MC2 (mobile de radiologie non motorisé) actuellement en cours de développement est soutenue par France 2030.



Sélectionné par la DGE pour la 1^{ère} promotion du programme « ETIncelles », composée de 50 PME françaises de premier plan à fort potentiel



Au cœur de la MedVallée initiée par la région Occitanie et Montpellier Méditerranée Métropole



Le projet MirorM est lauréat de l'appel à projets « Industrialisation et Capacités Santé 2030 » de France 2030 (Financement d'une ligne de production en 2025)



Vice-Présidence du Groupe Imagerie Médicale du SNITEM, 1^{ère} organisation professionnelle en dispositifs médicaux et technologies en Santé.

Des gammes et innovations au cœur des nouveaux besoins de marché

UNE GAMME « BEST IN CLASS » AU CŒUR DES NOUVEAUX BESOINS DU MARCHÉ



Application clinique

- Santé et vieillissement
- Orthopédie
- Troubles du poids, sport et bien-être
- Pédiatrie



ÉQUIPEMENTS DE RADIOGRAPHIE FLUOROSCOPIE PRÉMIUM



Suite logicielle propriétaire

- Workflow optimisé
- Qualité d'image exceptionnelle
- Outils de traitement intégrés



UNE PLATEFORME LOGICIELLE TRANSVERSALE BASÉE SUR L'I.A.



Plateforme logicielle propriétaire

- Flux de travail simplifié
- Automatisation du flux de travail
- Mobilité du flux de travail





STRATÉGIE COMMERCIALE

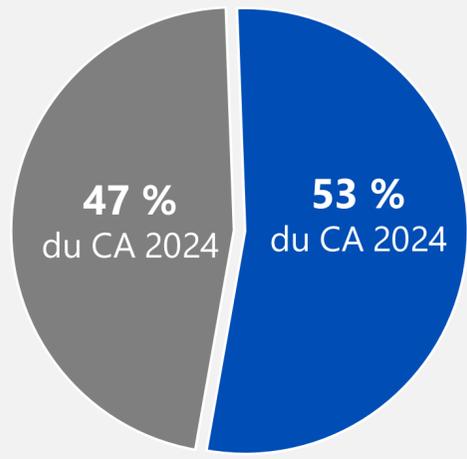
Un modèle HYBRIDE qui démultiplie la couverture du marché

HÔPITAUX / CENTRES HOSPITALIERS

- Captation de 100 % de la Valeur,
- Légitimité vis-à-vis des partenaires OEM potentiels,
- Accès direct aux besoins du marché indispensable pour orienter les efforts d'innovation,
- France : référencement UGAP, RESAH, UNIHA,



- International : 140 distributeurs.



Vente
MARQUE PROPRE
+3 %
par rapport au CA 2023

Vente
MARQUE BLANCHE
- 3 %
par rapport au CA 2023

INDUSTRIELS "ACCORDS OEM"

- Optimisation de la couverture des marches,
- Maîtrise des coûts marketing et commerciaux,
- Réponse à la consolidation du secteur radiologique nécessitant une force de frappe commerciale mondialisée.





DMS GROUP

**L'innovation pour
une croissance
rentable !**

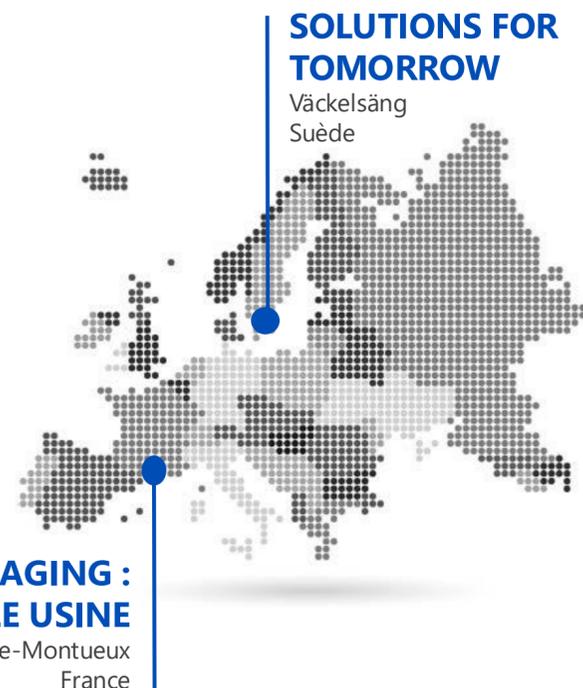
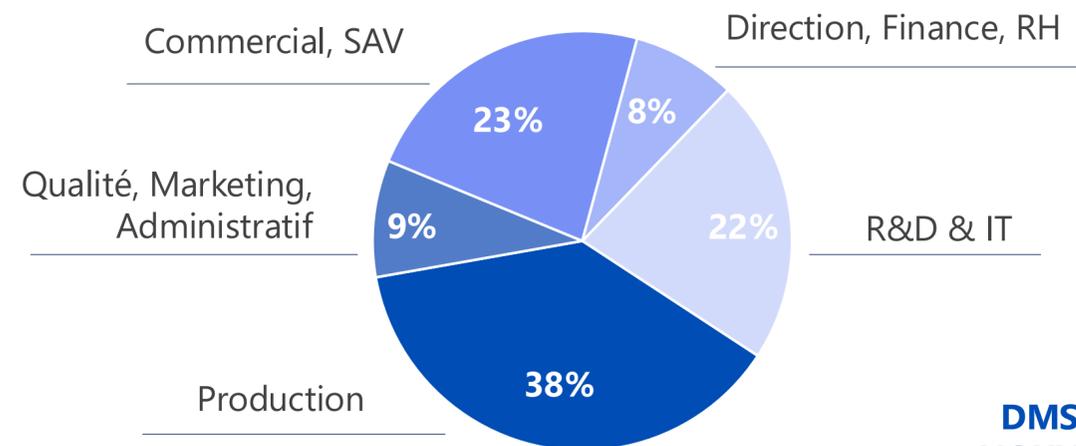


DMS Group engagé pour la croissance... et l'innovation !

- 1 • **Maîtrise de la chaîne de valeur** de la conception à l'assemblage, sur un site principal de Gallargues-le-Montueux et intégration du site secondaire en Suède à Vaxjo.
- 2 • **Organisation industrielle** dimensionnée pour la production de plus de 450 tables de radiologie par an.
- 3 • **Capacité à délivrer les objectifs 2027**, sans extension de moyens.
- 4 • **Finalisation du plan de recrutement** dédié à la mise en œuvre de la feuille de route : **144 collaborateurs au 31/12/2024**.



Répartition de l'effectif au 31/12/2024



Site principal : 5 500 m²

2 500 m² : Service administratif, commercial et de conception
1 500 m² : Production et service après-vente
1 500 m² : Stockage, réception et expédition



Certification GE Healthcare obtenue en 2019
(solutions et process de fabrication)

NOTRE AMBITION

Bâtir un champion de l'imagerie médicale

3 PILIERS STRATÉGIQUES



Innovation produit

Une roadmap de développement de nouveaux produits jusqu'en 2025 pour atteindre les objectifs du plan #Imaging 2027.



Stratégie commerciale

Un modèle de vente hybride faisant de DMS Group l'un des principaux partenaires OEM à l'échelle mondiale.



Consolidation sectorielle

Une stratégie de croissance externe ciblée pour constituer un acteur européen majeur de l'imagerie médicale.



INNOVATION PRODUIT

Notre roadmap pour creuser l'écart sur le segment premium de l'imagerie médicale

Lancement commercial : cycle initial + 3 à 6 mois

1

T1 2024

XAVION

Nouvelle table télécommandée pour Canon Medical Systems Europe



Canon
CANON MEDICAL

2

T1 2024

Nouvelle génération du logiciel Adam : Adam multiplateforme



EUROPEAN CONGRESS OF RADIOLOGY
ECR 2024

3

JUIN 2024

M1 + ADAM

Intégration du logiciel Adam au mobile de radiologie M1



4

JFR 2024

Nouvel équipement mobile de radiologie basé sur une nouvelle technologie de Carbon Nano Tube (CNT)



PRIX INNOVATION
JFR 2024

5

2025

Nouvel équipement d'ostéodensitométrie
Lancement aux USA (40% du marché mondial)



6

2025 / 2026

Développement d'un nouvel arceau de bloc opératoire innovant

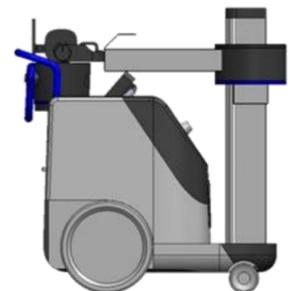


7

2025 / 2026

M2 + ADAM

Nouvel équipement mobile de radiologie motorisé avec des fonctionnalités avancées



4 M€ d'investissement
dont 2,1 M€ financés par l'Etat

UNE GAMME « BEST IN CLASS » AU CŒUR DES NOUVEAUX BESOINS DU MARCHÉ

Focus d'OSTÉODENSITOMÉTRIE

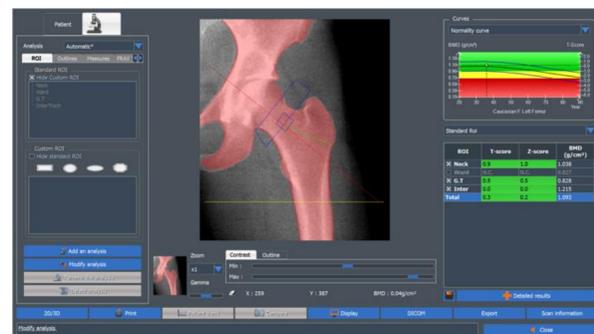
APPLICATIONS CLINIQUES



SANTÉ ET VIELLISSEMENT

Ostéoporose et détermination du risque de fracture

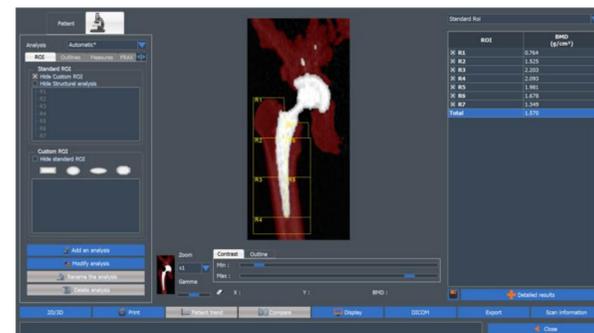
Ostéoporose = facteur majeur pour déterminer le risque de fracture



ORTHOPÉDIE

Orthopédie

Densité osseuse autour des prothèses et sur une région d'intérêt spécifique



TROUBLES DU POIDS, SPORT ET BIEN-ÊTRE

Composition du corps

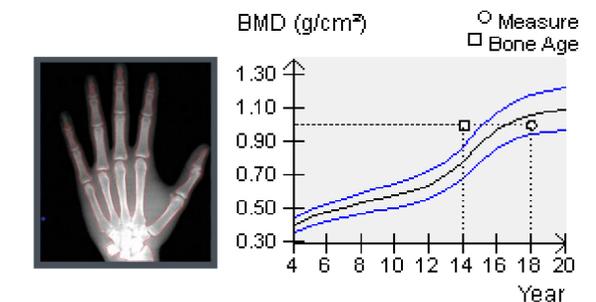
- Maladies liées au poids
- Composition du corps entier
- Graisse viscérale
- Une demande de bien-être général



PÉDIATRIE

Pédiatrie

- Croissance des enfants
- Âge osseux



UNE GAMME « BEST IN CLASS » AU CŒUR DES NOUVEAUX BESOINS DU MARCHÉ

Focus équipements de RADIO FLUOROSCOPIE premium

ÉQUIPEMENT



Design innovant

- Tablette
- Pupitre de commande mobile
- Suite logicielle embarquée

Capteur plan dynamique

- Qualité accrue des radiographies et des examens de fluoroscopie

Positionnement automatique

- Diagnostic optimisé et sécurité accrue

Optimisation de la dose

- Limitation de l'exposition des patients aux rayons X

Système de protection des données

SUITE LOGICIELLE PROPRIÉTAIRE

Workflow optimisé

Parcours intuitif pour les utilisateurs



Qualité d'image exceptionnelle

Algorithme de traitement de l'image et IA embarquée



Outils de traitement intégrés



Outils de post-traitement accessibles



Reconstruction rapide de l'image complète



Prises de mesures intégrées

Une plateforme logicielle transversale basée sur l'I.A.

→ Interface logicielle révolutionnaire pour gérer le flux de travail R/F

RADIOLOGIE
78 % du CA 2023



OSTÉODENSITOMÉTRIE
22 % du CA 2023



PLATEFORME LOGICIELLE PROPRIÉTARE



Flux de travail simplifié

- Plateforme tout-en-un : gamme complète d'outils sur une seule interface
 - Console de commande de la table conçue pour l'environnement ADAM
- Caractéristiques et ergonomie optimisées



Automatisation du flux de travail

- Prédéfini du positionnement de la table, des paramètres des rayons X et des commandes DICOM
 - Installation de la salle entièrement automatisée
- Gain de temps et disponibilité accrue du thérapeute pour le patient



Mobilité du flux de travail

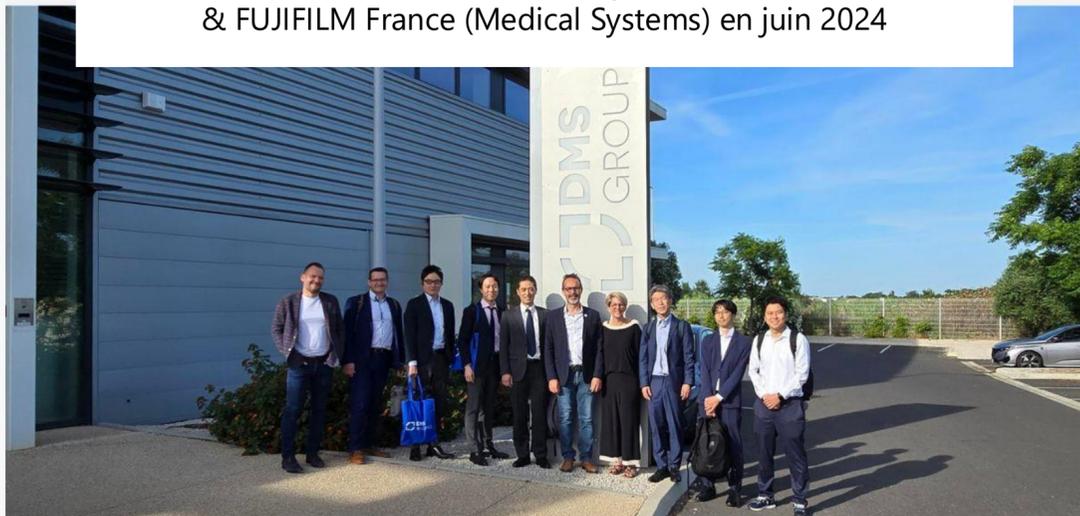
- Disponible sur une tablette, le radiographe peut apporter le poste de travail ADAM au patient pour une mise en place transparente de l'examen.

FAITS MARQUANTS

Partenaire de confiance des leaders mondiaux



Visite de FUJIFILM Corporation, Fujifilm Healthcare Europe & FUJIFILM France (Medical Systems) en juin 2024



FUJIFILM
Value from Innovation

FUJIFILM Healthcare Americas Corporation
81 Hartwell Avenue, Suite 300
Lexington, MA 02421
P: (800) 431-1850
www.fujimed.com

Date: 11/29/2023
Subject: Semi-Annual Supplier Scorecard Rating Range:
(May 1, 2023 – October 31, 2023)
To: Apelem 80001893
From: Lisa Piero, Quality System Specialist LP

Background

As part of FUJIFILM Healthcare Americas Corporation Supplier Monitoring Process, each supplier will receive a notification of Semi-Annual Supplier Rating based on their performance for the 6-month timeframe.

Semi-Annual Supplier Rating (May 1, 2023 – October 31, 2023) for: Apelem

The Semi Annual Supplier Rating listed below is based on the Shipping and Re conditions, NCRs issued and responses received, and delivery and quantity:

- Overall Rating: 97.28%

The weighted breakdown of the Semi Annual Supplier Rating is as follows:

- Quality : 70%- Based on the number of NCRs issued
- Quantity : 30%- Whether delivered entire or partial

A *SCAR will be issued for any Supplier Rating 89% or below for two consecutive periods. No action is required for any Supplier Rating 90% or above.

*If there is a SCAR currently opened with this supplier for the above rating, an additional SCAR is needed.

SCAR #: N/A

97,28 %
Overall Rating

Notation par
FUJIFILM Healthcare
Americas Corporation
chaque semestre

FAITS MARQUANTS

Xavion : le nouveau standard CANON en matière de table de fluoroscopie

Première installation européenne en 2024

- Centre hospitalier universitaire (CHU) de Montpellier, plus ancienne faculté de médecine d'Europe

Caractéristiques

- Table télécommandée assistée par l'IA
- Détecteur sans fil (détecteur Canon CXDI-B1 pour l'imagerie radiographique et fluoroscopique)
- Suite logicielle intuitive

Principaux bénéfices

- Rationalisation des flux de travail
- Amélioration de la gestion des examens
- Augmentation du confort des patients



*Prof. Boris Guiu, Head of Radiology and the Digestive Poli. (right)
Guillaume Giangrasso, Chief Radiographer
at St-Eloi hospital, University Hospital of Montpellier (CHU), France.*

FAITS MARQUANTS

Février 2024 : DEPLOIEMENT européen de la solution « XAVION »



« Crafted for optimal workflow, high throughput, and gold standards in diagnostic excellence, the Xavion is an AI-supported RF table that can conquer a wide variety of day-to-day challenges. »

Milan van Holstein, European Director Diagnostic X-Ray at Canon Medical Systems Europe.



Canon
CANON MEDICAL SYSTEMS EUROPE B.V. *Made For life*

PRESS RELEASE
FOR IMMEDIATE RELEASE
Rls20240228 v5 February 28, 2024
CMSE MarCom Dept.

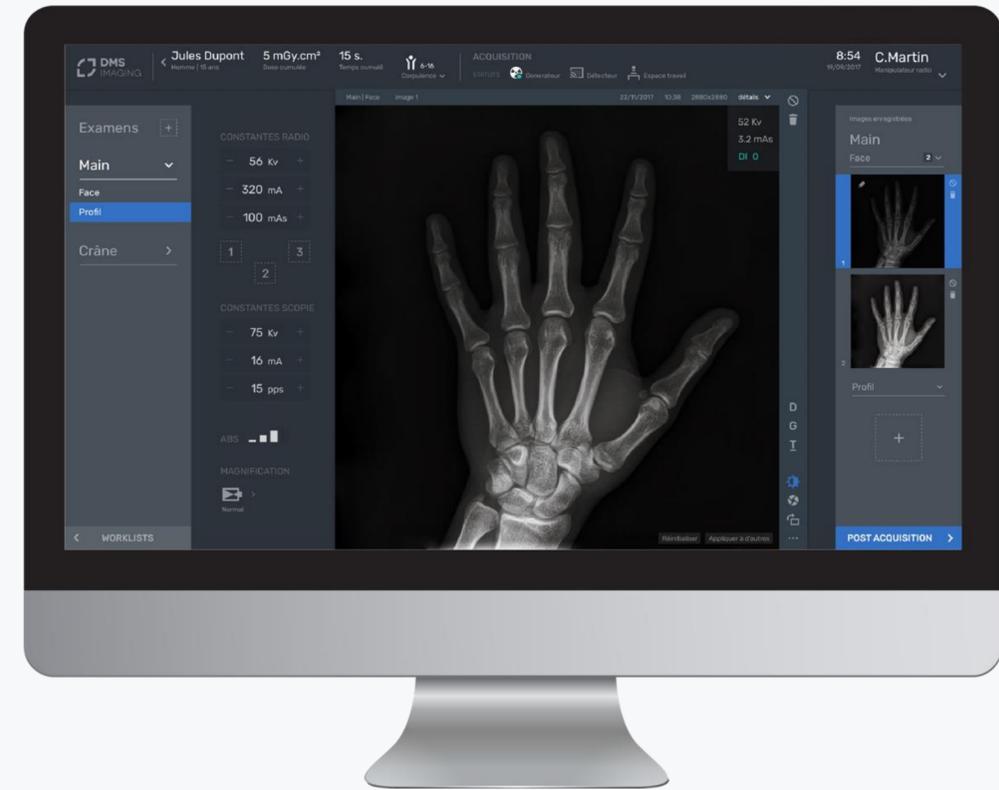
Canon Medical introduces Xavion
- The ultimate in remote-controlled digital R/F -

FAITS MARQUANTS

Mars 2024 : déploiement d'Adam en version multiplateforme

L'IA ouvre la voie à de nouveaux progrès au service des patients

- ✓ **Meilleure prise en charge du patient** : adaptation automatique des réglages de l'examen en fonction du patient, de sa morphologie et du type d'examen
- ✓ **Meilleure qualité des images produites** : optimisation de la précision et de la fiabilité du diagnostic, tout en réduisant la dose (capteur plan + algorithme de traitement d'image)



CYBERSECURITE

EVOLUTIVITE

PRODUCTIVITE

ERGONOMIE

CONFORT

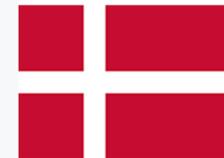
FAITS MARQUANTS

Mai 2024 : Signature D'un accord avec le secteur hospitalier au Danemark

Accord-cadre de 4 ans pour la fourniture de Mobiles de radiologie aux hôpitaux danois

- Solution commercialisée : mobile haut de gamme « M1 » de Solutions For Tomorrow
- Partenariat commercial avec Santax Medico
- Accord similaire aux principales centrales d'achats françaises

Premières commandes attendues à l'été 2024



FAITS MARQUANTS

Juin 2024 : signature d'un accord commercial stratégique aux Etats-Unis

Commercialisation des Mobiles de radiologie M1 de Solutions For Tomorrow

- Signature d'un accord avec Medlink Imaging, filiale de la société coréenne Vieworks
- Couverture commerciale de l'ensemble des états américains

Les Etats-Unis, un marché stratégique pour les solutions d'imagerie médicale mobiles motorisées

- 1.200 unités vendues annuellement

Commercialisation prévue à compter du 4e trimestre 2024

- Après intégration des capteurs de Vieworks et accord de la FDA
- Exposition du M1 au salon AHRA (American Healthcare Radiology Administrators) en août 2024 (Orlando).



FAITS MARQUANTS

1^{ère} Notation ESG de DMS Group

Notation extra-financière par l'agence Ethifinance : 70/100

Note supérieure de 13 points à la moyenne de l'univers de référence*

Niveau de « maturité avancée »

Détail par thématique

- **Environnement : 61/100**
+10 points vs benchmark
- **Social : 91/100**
+31 points vs benchmark
- **Gouvernance : 61/100**
-1pt vs benchmark
- **Parties prenantes externes : 66/100**
+11 points vs benchmark

*Critères de benchmark retenus : géographie France, taille de l'entreprise en nombre de collaborateurs (entre 100 et 250) pour le secteur Industrie. Échantillon de notes 2023, fondées sur des données de 2022.

 **DMS**
GROUP **70**

BENCHMARK 57

Exemplaire : 75-100

Avancée : 50-75

Modérée : 25-50

LIMITÉ : 0-25

EthiFinance

FAITS MARQUANTS

Octobre 2024 : Lancement des innovations aux Journées Francophones de Radiologie (2024)

Lancement de Onyx, le mobile de radiologie Lauréat du prix de l'innovation 2024, qui réinvente la mobilité

Le mobile Onyx sera proposé non seulement à nos clients actuels en marque blanche, mais également à d'autres industriels du secteur.

Les premières installations d'Onyx sont prévues pour le 1er semestre 2025, dans l'attente des autorisations de mise sur le marché.

Intégration d'Adam au mobile de radiologie !M1

Le plus léger et innovant des systèmes mobiles de radiologie motorisés sur le marché. Il bénéficie de toutes les autorisations de mise sur le marché en Europe et est donc déjà en vente.

Présentation des évolutions des produits phares :

- Le Platinum Néo : vendue à travers notre réseau de distribution est aussi fabriquée pour Fujifilm Healthcare, Canon Medical Systems Europe et Carestream Health en marque blanche.
- Le Stratos DR : commercialisé dans le monde entier, sauf sur le marché américain, où son lancement est prévu en 2025. Ce marché représente 40 % du marché mondial de l'ostéodensitométrie.

